



# CLASSIC TRADER

DRIVEN BY DESIRE.

## (Senior) Sales Manager

Ab Frühjahr 2014 startet die Classic Trader GmbH unter [www.classic-trader.com](http://www.classic-trader.com) den ersten internationalen Marktplatz für den An- und Verkauf von klassischen Fahrzeugen im Internet. Classic Trader greift das Bedürfnis nach mehr Transparenz im internationalen Oldtimer-Markt auf, steht für mehr Sicherheit bei Kauftransaktionen, für ein schnelles, zielgenaues Finden sowie für die von Verkäufern und Interessenten verlangte emotionale Präsentation von klassischen Fahrzeugen. Dabei versteht sich Classic Trader nicht als anonymen Dienstleister sondern als Partner und somit direkter Ansprechpartner für Verkäufer, Käufer und Interessierte klassischer Fahrzeuge.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft am Standort Berlin suchen wir einen **(Senior) Sales Manager (m/w)**

### Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung und –Betreuung sowie die Weiterentwicklung von Bestandskundenbeziehungen
- Leitung eines eigenen Verantwortungsbereichs mit festen Quartals- und Jahreszielen
- Durchführung von Onlineschulungen und –Präsentationen zur Produktberatung
- Sicherstellung einer bestmöglichen Präsentation des Kunden sowie der von ihm angebotenen Fahrzeuge und Dienstleistungen
- Identifikation von Wachstumschancen und -risiken für Bestandskunden, sowie die Entwicklung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten sowie Datenpflege und Dokumentation im CRM-System
- Mitentwicklung der Vertriebs- und Kommunikationsplanung für internationale Märkte

### Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung und Erfahrung im Verkauf von Produkten/Dienstleistungen im Internet
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Affinität zum Thema „klassische Fahrzeuge“ aus und bringen vielleicht sogar eigene Kontakte in die Szene mit
- Sie sind zielstrebig und haben Freude daran die ihnen gesetzte Ziele zu übertreffen
- Sie haben Erfahrung in der Auswertung von Kunden- und Marktdaten und sind in der Lage hieraus Trends und Maßnahmen abzuleiten
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert, ziel- und lösungsorientiert
- Sie sind kommunikationsstark, kontaktfreudig, kundenorientiert und auch in außergewöhnlichen Situationen belastbar
- Sie glänzen durch gute Umgangsformen sowie ein sicheres Auftreten
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Sie können mit den gängigsten MS-Office-Programmen sicher umgehen

### Sie erwartet

- Viel Spaß in einem engagierten Team mit spannenden Persönlichkeiten und viel Passion für das Thema „klassische Fahrzeuge“
- Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- Spannende Projekte im Bereich Internet / klassische Fahrzeuge
- Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- Die Möglichkeit sich einen komplett eigenen Bereich bei der Classic Trader zu schaffen
- Eine attraktive Vergütung und zusätzliche Bonifikationen

Dauer: unbefristet / Start: 01.03.2014. Haben Sie Interesse mit Classic Trader so richtig Gas zu geben?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung bitte direkt an Torsten Claus: [claus@classic-trader.com](mailto:claus@classic-trader.com)